

CHANGE MINDSET MODEL

1. Wat is het probleem?

ABSTRACT

probleem abstract

FINANCIEEL ONBEKWAAM (schulden)



INSPIREREN/VISIE



oplossing abstract

FINANCIEEL ZELFREDZAAM (geen schulden)

2. Wanneer zijn we blij?

CHANGE MINDSET MODEL

1. Wat is het probleem?

ABSTRACT



2. Wanneer zijn we blij?

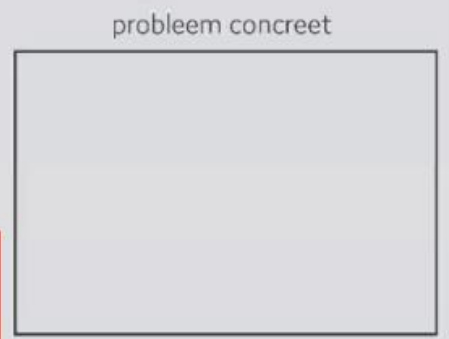


INSPIREREN/VISIE

3. Op welke doelgroepen richten we ons?

CONCRETISEREN

CONCREET



4. Wat zijn de probleemgedragingen?

CHANGE MINDSET MODEL

1. Wat is het probleem?

ABSTRACT

probleem abstract

FINANCIËEL ONBEKWAAM (schulden)

INSPIREREN/VISIE

oplossing abstract

FINANCIËEL ZELFREDZAAM (geen schulden)

3. Op welke doelgroepen richten we ons?

CONCRETISEREN

probleem concreet

Betaalproblemen

- Geen hulp vragen
- Afspraken mijden
- Brieven negeren
- Geen betalingsregeling

4. Wat zijn de probleemgedragingen?

CONCREET

PROBLEEM

2. Wanneer zijn we blij?

CHANGE MINDSET MODEL

1. Wat is het probleem?

2. Wanneer zijn we blij?

ABSTRACT

probleem abstract

FINANCIËEL ONBEKWAAM (schulden)

oplossing abstract

FINANCIËEL ZELFREDZAAM (geen schulden)

INSPIREREN/VISIE

CONCRETISEREN

3. Op welke doelgroepen richten we ons?

probleem concreet

Betaalproblemen

- Geen hulp vragen
- Afspraken mijden
- Brieven negeren
- Geen betalingsregeling

oplossing concreet

[Empty box]

GEDRAG VERANDEREN

4. Wat zijn de probleemgedragingen?

CONCREET

PROBLEEM

OPLOSSING

CHANGE MINDSET MODEL

1. Wat is het probleem?

2. Wanneer zijn we blij?

ABSTRACT

probleem abstract

FINANCIËEL ONBEKWAAM (schulden)

oplossing abstract

FINANCIËEL ZELFREDZAAM (geen schulden)

INSPIREREN/VISIE

3. Op welke doelgroepen richten we ons?

CONCRETISEREN

CONCREET

probleem concreet

Betaalproblemen

- Geen hulp vragen
- Afspraken mijden
- Brieven negeren
- Geen betalingsregeling

oplossing concreet

- Gesprek starten
- Afspraak maken
- Brief openen & lezen
- Betalingsregeling aanvragen

6. Wanneer willen we dit gedrag zien?

4. Wat zijn de probleemgedragingen?

GEDRAG VERANDEREN

5. Wat zijn de doelgedragingen?

PROBLEEM

OPLOSSING

CHANGE MINDSET MODEL

1. Wat is het probleem?

2. Wanneer zijn we blij?

ABSTRACT

probleem abstract

FINANCIEEL ONBEKWAAM (schulden)

oplossing abstract

FINANCIEEL ZELFREDZAAM (geen schulden)

INSPIREREN/VISIE

3. Op welke doelgroepen richten we ons?

CONCRETISEREN

7. ANALYSE
Gedrag begrijpen
Waarden
Drijfveren
Weerstand
Context

6. Wanneer willen we dit gedrag zien?

CONCREET

probleem concreet

Betaalproblemen

- Geen hulp vragen
- Afspraken mijden
- Brieven negeren
- Geen betalingsregeling

oplossing concreet

- **Gesprek starten**
- **Afspraak maken**
- **Brief openen & lezen**
- **Betalingsregeling aanvragen**

GEDRAG VERANDEREN

4. Wat zijn de probleemgedragingen?

5. Wat zijn de doelgedragingen?

PROBLEEM

OPLOSSING

CHANGE MINDSET MODEL

1. Wat is het probleem?

2. Wanneer zijn we blij?

ABSTRACT

probleem abstract

FINANCIËEL ONBEKWAAM (schulden)

INSPIREREN/VISIE

oplossing abstract

FINANCIËEL ZELFREDZAAM (geen schulden)

3. Op welke doelgroepen richten we ons?

CONCRETISEREN

7. ANALYSE
Gedrag begrijpen
Waarden
Drijfveren
Weerstanden
Context

6. Wanneer willen we dit gedrag zien?

CONCREET

probleem concreet

Betaalproblemen

- Geen hulp vragen
- Afspraken mijden
- Brieven negeren
- Geen betalingsregeling

GEDRAG VERANDEREN

oplossing concreet

- Gesprek starten
- Afspraak maken
- Brief openen & lezen
- Betalingsregeling aanvragen

4. Wat zijn de probleemgedragingen?

8. INTERVENTIE
Gedrag beïnvloeden
Techniekselectie
Interventies

5. Wat zijn de doelgedragingen?

PROBLEEM

OPLOSSING

CHANGE MINDSET MODEL

1. Wat is het probleem?

2. Wanneer zijn we blij?

ABSTRACT

probleem abstract

FINANCIËEL ONBEKWAAM (schulden)

oplossing abstract

FINANCIËEL ZELFREDZAAM (geen schulden)

INSPIREREN/VISIE

3. Op welke doelgroepen richten we ons?

CONCRETISEREN

7. ANALYSE
Gedrag begrijpen
Waarden
Drijfveren
Weerstand
Context

WAARDEN GEDREVEN

INTERNALISEREN

6. Wanneer willen we dit gedrag zien?

4. Wat zijn de probleemgedragingen?

probleem concreet

Betaalproblemen

- Geen hulp vragen
- Afspraken mijden
- Brieven negeren
- Geen betalingsregeling

oplossing concreet

- **Gesprek starten**
- **Afspraak maken**
- **Brief openen & lezen**
- **Betalingsregeling aanvragen**

GEDRAG VERANDEREN

8. INTERVENTIE
Gedrag beïnvloeden
Techniekselectie
Interventies

5. Wat zijn de doelgedragingen?

PROBLEEM

OPLOSSING